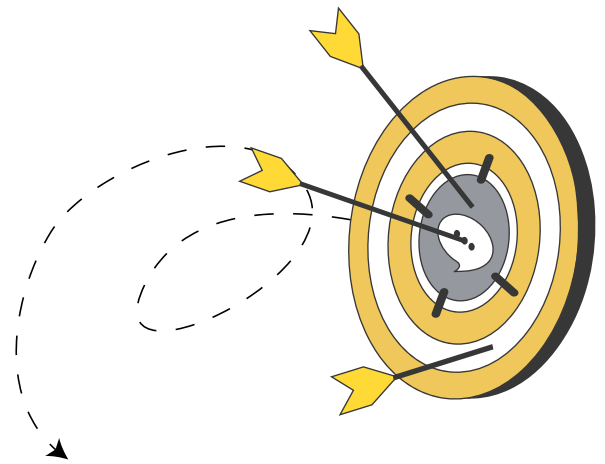


# ENTRENAMIENTO: MÁQUINA DE ATRACCIÓN DE PROSPECTOS

*Desarrolla tus habilidades como CEO que te permitirán mejorar tu posición como emprendedor y empresario al generar una base de datos de prospectos potenciales*

## ¿POR QUÉ ENTRENARTE CON DIEGO DÍAZ?

- Diego tal vez no es la persona más posicionada en México como influencer y no es ello el objetivo; con esta herramienta siempre tenemos nuevos prospectos a un nivel que hemos desarrollado todo un departamento de Marketing y telemarketing para brindar el seguimiento correcto a nuestros miles de prospectos mensuales.
- Debes saber que es de los pocos entrenadores en México que tienen éxito en llenar todos sus eventos presenciales.
- Si tú quieres implementar el poder de una estrategia de Marketing, qué mejor que aprenderla e implementarla siguiendo una estrategia que tiene resultados de los que tú ya puedes ser testigo.



## PRIMERA PARTE:

- Acuerdos:
  - Las 3 palabras más peligrosas
  - El cono del aprendizaje
  - Acróstico ARE
- Las 3 M's:
  - Mercado
  - Mensaje
  - Medios
- Estrategia de Marketing:
  - Embudo
  - Atraer
  - Capturar
  - Nutrir
  - Convertir
  - Entregar

## SEGUNDA PARTE:

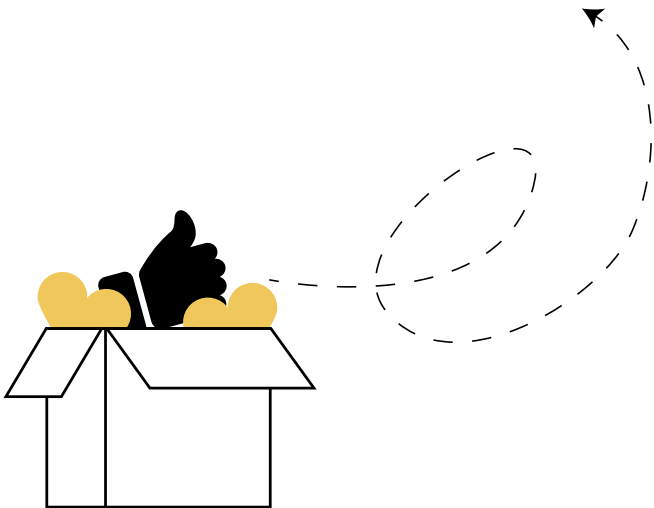
- Escalera de valor de productos y servicios:
  - Producto Gancho
  - Estrella
  - Ganancia
  - Doble Ganancia
- Definición de producto Gancho:
  - Yo antes de escalera de valor
  - Yo con escalera de valor
- Definición de producto estrella:
  - Yo antes de escalera de valor
  - Yo con escalera de valor

### TERCERA PARTE:

- El poder de las historias:
  - Qué hace Montblanc
  - El camino del héroe
- Tipos de contenido:
  - Valor
  - Venta
  - Viral
- Potencializar Facebook:
  - Campañas de paga
- Potencializar Instagram:
  - Historias
  - Post
  - Reels
- Potenciar Tiktok:
  - Videos
  - Campañas de paga

### CUARTA PARTE:

- Departamento de Marketing:
  - Organigrama
  - Responsabilidades por puesto
  - Indicadores por puesto
- Estrategia de Marketing de Diego Díaz:
  - Escalera de valor
  - Embudo de Marketing
  - Inversión promedio mensual para FB, IG y TK
  - Organigrama del departamento de Marketing



**INVERSIÓN:**  
**\$23,200**

**Nota 1:** En caso de mantener la suscripción por mayor tiempo, sólo deberás pagar una anualidad de \$5,800.

**Nota 2:** Los precios incluyen el Impuesto al Valor Agregado

**Nota 3:** En caso de que se publique una temporada adicional a este entrenamiento, será sin costo adicional.